

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Кулинченко Виктор Васильевич
Должность: Директор
Дата подписания: 01.03.2023 11:09:14
Уникальный программный ключ:
735d42842dd216f40de62a96e22a5064769e33a8

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

КубИСЭП (филиал)
ОУП ВО «АТиСО»

2020

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

КубИСЭП (филиал)
ОУП ВО «АТиСО»

2020

**Кубанский институт социэкономки и права
(филиал) Образовательного учреждения профсоюзов
высшего образования
«Академия труда и социальных отношений»**



Утверждаю
Директор КубИСЭП (филиала)
ОУП ВО «АТиСО»
В.В.Кулинченко
10 июня 2020 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
ТОРГОВОЕ ПРАВО
ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН**

Направление подготовки
40.03.01 Юриспруденция

Направленность/профиль подготовки
Юриспруденция

Степень/квалификация выпускника
бакалавр

Форма обучения
Очная, очно-заочная

ФГОС ВО
№ 1511 от 01 декабря 2016 г

Год набора - 2020

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

КубИСЭП (филиал)
ОУП ВО «АТиСО»

2020

*Одобрено на заседании кафедры гражданского и трудового права
КубИСЭП (филиала) ОУП ВО «АТиСО»
(протокол № 7 от 29 апреля 2020 г.)*

*Рекомендовано на заседании учебно-методического совета КубИСЭП
(филиала) ОУП ВО «АТиСО»
(протокол № 4 от 11 мая 2020 г.)*

*Утверждено решением ученого совета ОУП ВО «АТиСО»
(протокол № 9 от 10 июня 2020 г.)*

Согласовано:


*Зам. директора по УиВР КубИСЭП
(филиала) ОУП ВО «АТиСО»*

 /И.Г.Жукова

*Начальник УМО КубИСЭП
(филиала) ОУП ВО «АТиСО»*

 /Н.А.Шевчук

*Заведующая библиотекой КубИСЭП
(филиала) ОУП ВО «АТиСО»*

 /Н.Б.Гришко

СОДЕРЖАНИЕ

1	Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы	5
2	Место дисциплины в структуре ОПОП ВО	6
3	Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам занятий) и на самостоятельную работу обучающихся	6
4	Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий	7
4.1	<i>Структура дисциплины</i>	7
4.2	<i>Содержание дисциплины</i>	9
4.3	<i>План практических занятий</i>	10
4.4	<i>Лабораторные занятия</i>	22
5	Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине	22
5.1	<i>Рекомендуемая литература</i>	22
5.2	<i>Вопросы для самопроверки</i>	22
5.3	<i>Тематика рефератов, докладов, эссе</i>	24
5.4	<i>Основные термины и понятия</i>	24
6	Фонд оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине	28
7	Основная и дополнительная литература, необходимая для освоения дисциплины	28
7.1	<i>Основная литература</i>	28
7.2	<i>Дополнительная литература</i>	29
7.3	<i>Нормативные правовые акты, материалы судебной практики</i>	29
7.4	<i>Периодические издания</i>	29
8	Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимые для освоения дисциплины	30
9	Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины	30
9.1	<i>Методические указания по изучению дисциплины и организации самостоятельной работы студента</i>	30
9.2	<i>Методические указания по подготовке к практическим занятиям</i>	31
9.3	<i>Методические указания по подготовке к лабораторным занятиям</i>	33
9.4	<i>Методические указания по выполнению и оформлению контрольных работ</i>	33
9.5	<i>Методические указания по выполнению и оформлению курсовых работ</i>	33
9.6	<i>Методические указания по подготовке к зачету</i>	33
10	Информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем	34

11	Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине	34
12	Образовательные технологии	35
	<i>Приложение № 1 к разделу № 6 Фонд оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине</i>	36
6.1.	<i>Перечень компетенций с указанием этапов их формирования</i>	36
6.2	<i>Описание показателей, критериев оценивания компетенций, шкал оценивания</i>	36
6.3	<i>Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения дисциплины</i>	38
6.3.1	Типовые контрольные вопросы для подготовки к зачету по дисциплине	38
6.3.2	Типовые практические задачи для текущей аттестации по дисциплине	40
6.3.3	Тестовые материалы для проведения текущей аттестации	42
6.3.4	Тематика курсовых работ	46
6.3.5	Тематика контрольных работ	46
6.4	<i>Дополнительные задания</i>	46
6.4.1	Задания для проведения текущей аттестации	46
6.5	<i>Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций</i>	47

1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Цель освоения дисциплины «Торговое право зарубежных стран» - формирование у студентов общекультурных, общепрофессиональных и профессиональных компетенций в области торгового права зарубежных стран, получения теоретических знаний, практических умений и навыков в процессе реализации профессиональной деятельности по применению иностранных нормативных правовых актов, регулирующих торговый оборот.

Задачи дисциплины:

- формирование знаний и навыков в сфере международных торговых отношений, необходимых и достаточных для будущей самостоятельной юридической работы, в том числе, формирование и развитие навыков сравнительного правового анализа;
- обучение самостоятельной работе с нормативным материалом иностранных государств; навыкам сбора, использования методов сравнительного правового анализа и обобщения судебно-арбитражной и иной правоприменительной практики в процессе работы в глобальных компьютерных сетях ;
- освоение навыков письменного изложения специальных юридических вопросов;
- выработка уважения к закону и умения организовать его исполнение в практической деятельности;
- формирование систематизированного, последовательного и логичного мышления, которое сводится к формированию умения подготовки юридических документов.

Освоение дисциплины направлено на формирование у студентов следующих компетенций:

Общекультурных:

ОК-4 - способностью работать с информацией в глобальных компьютерных сетях.

Общепрофессиональных:

ОПК-1 - способностью соблюдать законодательство Российской Федерации, в том числе Конституцию Российской Федерации, федеральные конституционные законы и федеральные законы, а также общепризнанные принципы, нормы международного права и международные договоры Российской Федерации.

Профессиональных:

ПК-7 - владением навыками подготовки юридических документов.

В результате освоения компетенции ОК-4 студент должен:

Знать: возможности использования для решения учебных, научных и профессиональных задач онлайн-справочных правовых систем и других Интернет-ресурсов.

Уметь: применять современные Интернет-технологии для поиска и обработки учебной, научной, правовой информации различных правовых систем.

Владеть: навыками сбора и обработки в глобальных компьютерных сетях учебной, научной, правовой информации различных правовых систем.

В результате освоения компетенции ОПК-1 студент должен

Знать: общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры Российской Федерации, касающиеся торгового оборота.

Уметь:

- проводить самостоятельный анализ иностранных правовых актов;
- устанавливать системные связи между международными, российскими и зарубежными правовыми актами, касающимися торгового оборота.

Владеть: навыками выявлять и устранять возможные коллизии между нормативными правовыми актами, регулирующими отношения в сфере торгового оборота.

В результате освоения компетенции ПК- 7 студент должен:

Знать:

-законодательство различных правовых систем в сфере делопроизводства и архивного дела;

-основные принципы организации документооборота в экономически развитых странах.

Уметь:

-применять на практике действующие требования к оформлению документов;

-организовать эффективную работу, составлять и оформлять документы, обрабатывать документацию, вести документооборот с учётом специфики различных правовых систем;

-правильно применять правила и стандарты при ведении делопроизводства и оформлении официальных документов при взаимодействии с иностранными контрагентами.

Владеть: навыками подготовки документов в сфере юриспруденции и торгового дела.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

В соответствии с ФГОС ВО, учебным планом дисциплина «Торговое право зарубежных стран» относится к дисциплинам вариативной части (дисциплина по выбору) Блока Б.1 ОПОП ВО 40.03.01 Юриспруденция.

Данная дисциплина изучает основополагающие вопросы торгового права зарубежных стран и направлена на то, чтобы сформировать у студентов навыки самостоятельного, юридически грамотного, научно-обоснованного подхода к анализу теоретических и практических вопросов, возникающих в сфере торгового права, научить их свободно оперировать соответствующими юридическими понятиями и категориями с учетом опыта наиболее развитых зарубежных стран. Дисциплина разработана с учётом последних изменений зарубежного законодательства в области торгового оборота.

Перечень дисциплин, знание которых необходимо для изучения данной дисциплины:

Конституционное право зарубежных стран. Гражданское право. Предпринимательское право. Правовое регулирование ВЭД.

Перечень дисциплин, для изучения которых необходимы знания данной дисциплины:

Международное частное право.

Знания данной дисциплины являются вспомогательными и могут быть расширены в ходе прохождения всевозможных видов практик и подготовки к итоговой аттестации.

3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ (ПО ВИДАМ ЗАНЯТИЙ) И НА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Объем дисциплины	Всего часов				
	ОФО	ОЗФО	ОЗФО (ускор.)	ЗФО	ЗФО (ускор.)
Общая трудоемкость дисциплины (зачетных един/часов)	2/72	2/72	2/72	2/72	2/72
Контактная работа обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) (всего)					
Аудиторная работа (всего)	24	16	12	-	-
в том числе:					
Лекции	10	6	4	-	-
Практические занятия	14	10	8	-	-
Самостоятельная работа обучающегося (всего)	48	56	60	-	-
Вид промежуточной аттестации (зачет, зачет с оценкой, экзамен)	Зачет	Зачет	Зачет	-	-

4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ, СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ) С УКАЗАНИЕМ ОТВЕДЕННОГО НА НИХ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

4.1. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины:

72 - часа (очная форма обучения)

2 - зачетные единицы

зачёт - форма промежуточной аттестации

№ п/п	Наименование разделов/тем	Аудиторный фонд (в час.)						Сам. раб. (час)	Компетенции	
		Всего	В том числе в интер. форме	Лекц	В том числе лек в интер. форме	Практ	В том числе практ в интер. форме			
Раздел 1. Торговое право зарубежных стран как учебная дисциплина										
1.1	Предмет, система и основные принципы торгового права зарубежных стран	2	-	1	-	1	-	4	ОК-4 ОПК-1 ПК-7	
1.2	Источники торгового права зарубежных стран	2	-	1	-	1	-	4		
Раздел 2. Субъекты торгового права зарубежных стран										
2.1	Физические лица как субъекты торгового права зарубежных стран	3	-	1	-	2	-	5		
2.2	Юридические лица: понятие и виды по различным правовым системам	3	1	1	-	2	1	5		
2.3	Коммерсанты и торговые сделки	2	1	1	-	1	1	5		
2.4	Институт представительства в зарубежных странах	2	-	1	-	1	-	5		
Раздел 3. Правовое регулирование торгового оборота										
3.1	Антимонопольное регулирование	2	1	1	-	1	1	5		
3.2	Основные институты вещного, обязательственного и договорного права, реализуемые в торговом обороте	2	1	1	-	1	1	5		
Раздел 4. Гарантии и защита прав коммерсантов										
4.1	Несостоятельность (банкротство)	3	1	1	-	2	1	5		
4.2	Защита прав коммерсантов. Исковая давность.	3	1	1	-	2	1	5		
ИТОГО		24	6	10	-	14	6	48		

Общая трудоемкость дисциплины:

72 - часа (очно-заочная форма обучения)

2 - зачетные единицы

зачёт - форма промежуточной аттестации

№ п/п	Наименование разделов/тем	Аудиторный фонд (в час.)						Сам. раб. (час)	Компетенции
		Всего	В том числе в интер. форме	Лекц	В том числе лек в интер. форме	Практ	В том числе практ в интер. форме		
Раздел 1. Торговое право зарубежных стран как учебная дисциплина									
1.1	Предмет, система и основные принципы торгового права зарубежных стран	1.5	-	0.5	-	1	-	4	ОК-4 ОПК-1 ПК-7
1.2	Источники торгового права зарубежных стран	1.5	-	0.5	-	1	-	4	

Раздел 2. Субъекты торгового права зарубежных стран									ОК-4 ОПК-1 ПК-7
2.1	Физические лица как субъекты торгового права зарубежных стран	1.5	-	0.5	-	1	-	6	
2.2	Юридические лица: понятие и виды по различным правовым системам	1.5	1	0.5	-	1	1	6	
2.3	Коммерсанты и торговые сделки	1.5	1	0.5	-	1	1	6	
2.4	Институт представительства в зарубежных странах	1.5	-	0.5		1	-	6	
Раздел 3. Правовое регулирование торгового оборота									
3.1	Антимонопольное регулирование	1.5	1	0.5	-	1	1	6	
3.2	Основные институты вещного, обязательственного и договорного права, реализуемые в торговом обороте	1.5	1	0.5	-	1	1	6	
Раздел 4. Гарантии и защита прав коммерсантов									
4.1	Несостоятельность (банкротство)	2	1	1	-	1	1	6	
4.2	Защита прав коммерсантов. Исковая давность.	2	1	1		1	1	6	
ИТОГО		16	6	6	-	10	6	56	

Общая трудоемкость дисциплины:

72 - часа (очно-заочная форма обучения (ускоренно))

2 - зачетные единицы

зачёт - форма промежуточной аттестации

№ п/п	Наименование разделов/тем	Аудиторный фонд (в час.)						Сам. раб. (час)	Компетенции
		Всего	В том числе в интер. форме	Лекц	В том числе лек в интер. форме	Практ	В том числе практ в интер. форме		
Раздел 1. Торговое право зарубежных стран как учебная дисциплина									
1.1	Предмет, система и основные принципы торгового права зарубежных стран	1	-	0.5	-	0.5	-	6	ОК-4 ОПК-1 ПК-7
1.2	Источники торгового права зарубежных стран	1	-	0.5	-	0.5	-	6	
Раздел 2. Субъекты торгового права зарубежных стран									
2.1	Физические лица как субъекты торгового права зарубежных стран	1.5	-	0.5	-	1	-	6	ОК-4 ОПК-1 ПК-7
2.2	Юридические лица: понятие и виды по различным правовым системам	1.5	1	0.5	-	1	1	6	
2.3	Коммерсанты и торговые сделки	1.5	1	0.5	-	1	1	6	
2.4	Институт представительства в зарубежных странах	1	-	0.5		0.5	-	6	
Раздел 3. Правовое регулирование торгового оборота									
3.1	Антимонопольное регулирование	1	0.5	-	-	1	0.5	6	
3.2	Основные институты вещного, обязательственного и договорного права, реализуемые в торговом обороте	1	0.5	-	-	1	0.5	6	
Раздел 4. Гарантии и защита прав коммерсантов									
4.1	Несостоятельность (банкротство)	1.5	0.5	0.5	-	1	0.5	6	
4.2	Защита прав коммерсантов. Исковая давность.	1	0.5	0.5		0.5	0.5	6	
ИТОГО		12	4	4	-	8	4	60	

4.2. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

РАЗДЕЛ 1. ТОРГОВОЕ ПРАВО ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН КАК УЧЕБНАЯ ДИСЦИПЛИНА

Тема 1.1. Предмет, система и основные принципы торгового права зарубежных стран

Предмет изучения торгового права зарубежных стран. Основные принципы торгового права зарубежных стран. Основные системы современного частного права: романо-германская система и система «общего права»; их характеристика. Особенности применения сравнительно-правового метода при изучении развития институтов торгового права зарубежных стран в контексте развития гражданского права России. Принципы торгового права зарубежных стран: понятие, виды, назначение принципов торгового права в регулировании правовых отношений. Сравнительная характеристика принципов гражданского права зарубежных стран. Сравнительная характеристика романо-германской (кодифицированной) системы права и англо-американской (общей - прецедентной) системы права. Право частное и право публичное.

Тема 1.2. Источники торгового права зарубежных стран

Источники торгового права отдельных зарубежных стран. Закон как источник права в странах романо-германской правовой системы. Роль закона как источника права в странах англо-американской системы права. Значение административных актов в системе источников права. Делегированное законодательство. Акты органов ЕС (регламенты, директивы, рекомендации, заключения). Роль судебной практики в системе источников континентального права и англо-американского права. Значение обычая как источника торгового права.

РАЗДЕЛ 2. СУБЪЕКТЫ ТОРГОВОГО ПРАВА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Тема 2.1. Физические лица как субъекты торгового права зарубежных стран

Физические лица («граждане») как субъекты права. Возникновение и прекращение правоспособности и дееспособности в различных странах. Правовой статус физических лиц.

Тема 2.2. Юридические лица: понятие и виды по различным правовым системам

Сущность и признаки юридического лица в правовых системах различных государств. Теории сущности юридического лица. Порядок образования юридических лиц в праве англосаксонской и континентальной правовой семье: разрешительный, распорядительный, нормативно-явочный. Корпорации de-jure и de-facto в США.

Тема 2.3. Коммерсанты и торговые сделки

Статус коммерсанта в различных государствах: особенности и порядок возникновения правового статуса. Виды коммерсантов – единоличные и коллективные, права и обязанности коммерсантов, фирменное наименование, право на фирму. Характеристика торговых книг: понятие и виды торговых книг, правила ведения и значение торговых книг.

Тема 2.4. Институт представительства в зарубежных странах

Понятие и виды института представительства.

Основания возникновения представительства.

Прекращение представительства.

РАЗДЕЛ 3. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТОРГОВОГО ОБОРОТА

Тема 3.1. Антимонопольное регулирование

Факторы, влияющие на эффективность производства в условиях монополии.

Антимонопольное законодательство: общая характеристика.

Антимонопольное регулирование в зарубежных странах.

Государственный контроль за монополистической деятельностью в странах с развитой экономикой.

Особенности антимонопольного регулирования в англосаксонской и европейской континентальной системе права. Совершенствование антимонопольного регулирования в зарубежных странах.

Тема 3.2. Основные институты вещного, обязательственного и договорного права, реализуемые в торговом обороте

Понятие вещных прав. Виды вещных прав в разных правовых системах. Объекты вещных прав и их классификация. Характеристика права собственности: понятие и содержание, способы приобретения права собственности, ограничение права собственности, формы собственности, правовой режим общей собственности. Характеристика института доверительной собственности в праве Великобритании и США.

Обязательственное право зарубежных стран. Денежные обязательства: понятие, определение валюты долга и валюты платежа, принцип номинализма, понятие и виды защитных оговорок. Способы обеспечения исполнения обязательств. Ответственность за неисполнение обязательств. Основания ответственности. Формы ответственности. Основания освобождения от ответственности. Понятие «экономическая невозможность исполнения». Особенности англо-саксонского права в отношении ответственности должника. Признание исполнения договора тщетным. Способы прекращения обязательств: надлежащее исполнение, сложение долга, невозможность исполнения, недействительность обязательства, гибель вещи, определенной индивидуальными признаками, зачет, новация, поглощение, наступление отменительного условия, совпадение

Понятие договора в различных правовых системах. Принципы заключения и действия договора. Классификация договоров в англо-американском и континентальном праве. Значение встречного удовлетворения в праве Англии и США. Условия действительности договоров. Форма договора. Договор «за печатью». Последствия признания договора недействительным. Содержание договора: условия договора по романо-германской системе права (существенные, обычные, случайные) и условия договора по англо-американской системе права (главные, второстепенные, явные, подразумеваемые). Порядок заключения договора («интер презентас» и «интер абзен-тас»). Оферта и акцепт. Момент признания договора заключенным по разным системам права. Виды действительности договора (абсолютная, относительная), специальные: форма договора, кауза (романо-германское право), встречное удовлетворение (англо-американское право).

РАЗДЕЛ 4. ГАРАНТИИ И ЗАЩИТА ПРАВ КОММЕРСАНТОВ**Тема 4.1. Несостоятельность (банкротство)**

Общая характеристика правового регулирования несостоятельности за рубежом. Установление факта банкротства в различных правовых системах. Процедура рассмотрения дел о несостоятельности. Перечень принуждения к лицу, признанному банкроту. Сроки процедуры банкротства в различных зарубежных странах.

Тема 4.2. Защита прав коммерсантов. Исковая давность.

Защита прав коммерсанта в соотношении с охраной прав коммерсантов. Защита права собственности в странах континентального права: способы – а) обязательственные, б) вещные (виндикационный и негаторный иски), в) право на самопомощь. Особенности защиты права собственности по англо-американскому праву: иски – нарушение владения (trespass), лишение владения (dispossession), злобредность (nuisance) и др. Исковые требования (вещные и обязательственные). Общее понятие давности. Возникновение и прекращение давности. Понятие приобретательской давности. Понятие погасительной давности.

Сроки исковой давности в гражданском праве зарубежных стран. Действие исковой давности. Приостановление и перерыв исковой давности. Восстановление исковой давности.

4.3. ПЛАН ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ***Практическое занятие № 1 к разделу 1***

***по теме 1.1 «Предмет, система и основные принципы торгового права зарубежных стран»
проводится в форме семинара тематического типа***

Вопросы для обсуждения в рамках семинара:

1. Предмет изучения торгового права зарубежных стран.

2. Основные принципы торгового права зарубежных стран.
3. Основные системы современного частного права: романо-германская система и система «общего права»; их характеристика.
4. Особенности применения сравнительно-правового метода при изучении развития институтов торгового права зарубежных стран в контексте развития гражданского права России.
5. Принципы торгового права зарубежных стран: понятие, виды, назначение принципов торгового права в регулировании правовых отношений.
6. Сравнительная характеристика романо-германской (кодифицированной) системы права и англо-американской (общей - прецедентной) системы права.
7. Право частное и право публичное.

Рекомендуемая литература

Основная литература:

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А.Андрианова, Е.А.Васильев, А.В.Грибанов [и др.]; под редакцией А.С.Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю.Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебренникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

**Практическое занятие №2 к разделу 1
по теме 1.2. «Источники торгового права зарубежных стран»
проводится в форме семинара тематического типа**

Вопросы для обсуждения в рамках семинара:

1. Общая характеристика источников гражданского и торгового права зарубежных стран.
2. Роль компаративизма в изучении источников зарубежного гражданского и торгового права.
3. Закон, судебный прецедент, административный акт, правовой обычай как источники торгового права зарубежных стран.
4. Тенденции в развитии источников гражданского и торгового права зарубежных стран.
5. Право Европейского Союза
6. НАФТА и МЕРКОСУР

Рекомендуемая литература

Основная литература:

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А. Андрианова, Е.А. Васильев, А.В. Грибанов [и др.]; под редакцией А.С. Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю. Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А. Курбанов, Н.Д. Эриашвили, В.Г. Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н. Бабурина, Р.А. Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е. Крылова, А.В. Малешина, А.В. Серебренникова; под редакцией Н.Е. Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю. Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А. Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Практическое занятие № 3 к разделу 2**по теме 2.1. «Физические лица как субъекты торгового права зарубежных стран»
проводится в форме семинара тематического типа****Вопросы для обсуждения в рамках семинара:**

1. Правоспособность физических лиц по зарубежному законодательству: понятие, момент возникновения и прекращения.
2. Дееспособность.
3. Классификация физических лиц как субъектов права с точки зрения объема дееспособности (состояния дееспособности).
4. Понятие и правовое значение категории «место жительства физического лица».

Рекомендуемая литература**Основная литература:**

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А.Андрианова, Е.А.Васильев, А.В.Грибанов [и др.]; под редакцией А.С.Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю.Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебренникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Практическое занятие № 4 к разделу 2**по теме 2.2. «Юридические лица: понятие и виды по различным правовым системам»
проводится в интерактивной форме в виде дискуссии****Вопросы для обсуждения в рамках дискуссии:**

1. Понятие и признаки юридического лица в зарубежном праве.

2. Теории юридического лица: «теория фикции» и «теория реальности».
3. Правоспособность и порядок создания юридических лиц по зарубежному законодательству (разрешительный, явочный, нормативно-явочный порядки создания юридического лица).
4. Классификация юридических лиц по зарубежному законодательству.
5. Акционерное общество и товарищество с ограниченной ответственностью по зарубежному законодательству.
6. Гибридные юридические лица в праве Германии.
7. Объединение с общей экономической целью во Франции и в Евросоюзе.

Рекомендуемая литература

Основная литература:

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А.Андрианова, Е.А.Васильев, А.В.Грибанов [и др.]; под редакцией А.С.Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю.Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебренникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Практическое занятие № 5 к разделу 2 по теме 2.3. «Коммерсанты и торговые сделки» проводится в интерактивной форме в виде дискуссии и кейс-стади

Вопросы для обсуждения в рамках дискуссии:

1. Статус коммерсанта в различных государствах: особенности и порядок возникновения правового статуса.

2. Виды коммерсантов – единоличные и коллективные, права и обязанности коммерсантов, фирменное наименование, право на фирму.

3. Характеристика торговых книг: понятие и виды торговых книг, правила ведения и значение торговых книг.

Задачи для кейс-стади:

Задача 1. Французский коммерсанты Шарль Потье и Жак Арно заключили договор, что Ж.Арно покупает за 50 тыс. евро имение Ш Потье (100 акров пахотной земли, 15 акров виноградника, фруктовый сад, жилой дом и хозяйственные постройки).

Договор был заключен и удостоверен надлежащим образом 10.08.2018 г. По соглашению, Ш.Потье получил 10 дней на сборы и переезд. Когда в установленный срок Ж.Арно прибыл в поместье, то обнаружил, что Ш.Потье, покидая имение, вывез всю мебель из дома, скульптуры, украшавшие сад, внутренние двери дома, сделанные из ценных пород дерева, 9 лошадей из конюшни, 12 коров молочной породы, 5 бочонков вина прежних урожаев, а также реализовал на рынке урожай пшеницы, хранившийся в амбарах имения. Возмущенный Ж.Арно обратился с жалобой в суд.

Правомерны ли действия Ш. Потье? Какие требования можно ему предъявить?

Задача 2. Торговая фирма из Тулузы заключила договоры о поставке двух партий зерна в г. Бордо: одну в количестве 200 т. и другую в количестве 400 т. Для перевозки груза поставщик зафрахтовал у одного судовладельца две баржи вместимостью по 300 т каждая. Во время пути по реке Гаронна поднялся сильный ветер, и одну из барж вынесло на мель. Баржа дала течь. Большая часть груза была испорчена водой.

Будет ли поставщик нести ответственность? Как будут распределены убытки?

Рекомендуемая литература

Основная литература:

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А.Андрианова, Е.А.Васильев, А.В.Грибанов [и др.]; под редакцией А.С.Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю.Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебрянникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.:

Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

**Практическое занятие № 6 к разделу 2
по теме 2.4. «Институт представительства в зарубежных странах»
проводится в форме семинара тематического типа**

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие «институт представительства» и его основные характеристики.
2. Стороны представительства.
3. Объём правомочий поверенного и доверителя.
4. Основания возникновения и прекращения института представительства.
5. Особенности правового регулирования института представительства зарубежных стран.

Рекомендуемая литература

Основная литература:

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А.Андрианова, Е.А.Васильев, А.В.Грибанов [и др.]; под редакцией А.С.Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю.Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебренникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-

5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

**Практическое занятие № 7 к разделу 3
по теме 3.1. «Антимонопольное регулирование»
проводится в интерактивной форме (дискуссия)**

Вопросы для обсуждения:

1. Монополия как вид рыночной структуры.
2. Сущность и основные виды рыночных структур
3. Виды монополий.
4. Факторы, влияющие на эффективность производства в условиях монополии.
5. Антимонопольное законодательство: общая характеристика.
6. Антимонопольное регулирование в зарубежных странах.
7. Особенности антимонопольного регулирования в англосаксонской и европейской континентальной системе права.
8. Совершенствование антимонопольного регулирования в зарубежных странах.

Рекомендуемая литература

Основная литература:

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А. Андрианова, Е.А. Васильев, А.В. Грибанов [и др.]; под редакцией А.С. Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю. Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А. Курбанов, Н.Д. Эриашвили, В.Г. Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н. Бабурина, Р.А. Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е. Крылова, А.В. Малешина, А.В. Серебренникова; под редакцией Н.Е. Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю. Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А. Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Практическое занятие № 8 к разделу 3**по теме 3.2. «Основные институты вещного, обязательственного и договорного права, реализуемые в торговом обороте»****проводится в интерактивной форме в виде кейс-стади**

Задача 1. Общество с ограниченной ответственностью по производству тракторов «Тракто-ренверк ГмБХ» (ФРГ) имело право получить с акционерного общества по переработке овощей 30 тысяч евро за поставленный АО трактор с универсальным навесным оборудованием. В свою очередь АО имело право получить с «Тракторенверк ГмБХ» 28 тысяч евро за партию овощных консервов, закупленную последним. Получив требование АО об оплате долга, «Тракторенверк ГмБХ» заявило, что оно производит зачет взаимных однородных (денежных) требований и тем самым прекращает свое обязательство в отношении АО.

- 1) Предусматривает ли Германское законодательство прекращение обязательств зачетом встречных однородных требований?
- 2) Допускает ли осуществление зачета на основе заявления одной стороны другой?
- 3) Правомерны ли действия «Тракторенверк ГмБХ»?

Задача 2. Коммандитное общество «Кунстферлаг КГ» (ФРГ) приобрело у целлюлозно-бумажной фабрики – акционерного общества «Папиренфабрик-АГ» – партию типографской бумаги. В процессе ее использования в пределах гарантийного срока обнаружилось скрытые дефекты части бумаги. Покупатель потребовал от продавца замены данной части. Возражая против этого требования, продавец заявил, что право на замену предусмотрено Германским гражданским уложением (ГГУ) только в отношении дефектных индивидуально определенных товаров. «Кунстферлаг КГ» обратилось с иском в суд.

- 1) Допускает ли ГГУ право покупателя требовать замены дефектных вещей, определяемых родовыми признаками?
- 2) Является ли типографская бумага вещью, определяемой родовыми признаками?
- 3) Обосновано ли требование «Кунстферлаг КГ»?
- 4) Какое решение должен принять суд? Тренировочные задания к разделу

Задача 3. Изобретатель Джонсон (США) предъявил иск к издательству «Metropolitan Press Inc.» о выплате лицензионного вознаграждения за изобретение, описанное в опубликованной издательством книге Джонсона «Техника XXI века». Возражая против иска, издательство пояснило, что, во-первых, исключительное право на изобретение, в том числе право на лицензионное вознаграждение порождает только патент на изобретение, выданный Патентным ведомством США. Во-вторых, согласно Закону об авторском праве США 1976 г. авторское право на книгу не распространяется на описанное в ней изобретение.

- 1) Объектом какого права является литературное произведение?
- 2) Охраняется ли авторским правом изобретение, описанное в книге?
- 3) В каком параграфе Закона США об авторском праве содержится норма, на которую ссылается издательство?
- 4) Обоснована ли позиция издательства?

Рекомендуемая литература**Основная литература:**

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А. Андрианова, Е.А. Васильев, А.В. Грибанов [и др.]; под редакцией А.С. Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю. Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебренникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

**Практическое занятие № 9 к разделу 4
по теме 4.1. «Несостоятельность (банкротство)»
проводится в интерактивной форме в виде дискуссии**

Вопросы для обсуждения в рамках дискуссии:

1. Общая характеристика правового регулирования несостоятельности за рубежом.
2. Установление факта банкротства в различных правовых системах. Процедура рассмотрения дел о несостоятельности.
3. Перечень принуждения к лицу, признанному банкроту.
4. Сроки процедуры банкротства в различных зарубежных странах.

Рекомендуемая литература

Основная литература:

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А.Андрианова, Е.А.Васильев, А.В.Грибанов [и др.]; под редакцией А.С.Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю.Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебренникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

**Практическое занятие № 10 к разделу 4
по теме 4.2. «Защита прав коммерсантов. Исковая давность»
проводится в интерактивной форме в виде дискуссии и кейс-стади
Вопросы для обсуждения:**

1. Защита права собственности в странах континентального права.
2. Исковые требования (вещные и обязательственные).
3. Общее понятие давности. Возникновение и прекращение давности. Понятие приобретательской давности. Понятие погасительной давности.
4. Сроки исковой давности в гражданском праве зарубежных стран.

Задачи для кейс-стади:

Задача 1. Акционерное общество «Гальваника АГ» (ФРГ) заключило договор с коммерсантом (владельцем авторемонтного предприятия) Германом Мессерером договор на сервисное обслуживание автомобилей, принадлежащих АО. В установленный договором срок АО не оплатило счета г-на Мессерера. Его претензия была АО отклонена по мотивам изменения обществом сроков оплаты услуг коммерсанта. Одностороннее изменение одного из условий договора АО объяснило наличием у него, как у более мощной в экономическом отношении стороны договора, преимущественных прав, как в установлении, так и в изменении условий договора.

1) Какие отношения возникли между АО и г-ном Мессерером (имущественные, неимущественные)?

2) Каков способ урегулирования разногласий между указанными лицами?

3) Имеет ли АО юридические преимущества в договоре?

4) Как разрешить возникший спор?

Задача 2. Г-жа Франсон (Франция) заключила договор купли-продажи жилого дома с г-ном Дормье. Отец г-жи Франсон, полагавший, что договор заключен на условиях, не выгодных для его дочери, обратился в суд с иском о признании договора недействительным. При этом он пояснил, что его дочь не достигла возраста совершеннолетия. Возражая против иска, г-н Дормье заявил, что г-жа Франсон уже состоит в браке и согласно французскому гражданскому кодексу (ФГК) является полностью дееспособной.

1) Является ли г-жа Франсон полностью дееспособной?

2) Какое решение должен принять суд по иску отца г-жи Франсон?

Задача 3. Английская компания «Кемикл индастриз» обратилась к американской предпринимательской корпорации «Юнайтед электрик» с предложением о создании совместного предприятия (Joint venture) по производству электролизного химического оборудования. Представитель «Юнайтед электрик» отклонил предложение, заявив, что его корпорация зарегистрирована по Закону о предпринимательских корпорациях штата Нью-Йорк и является юридическим лицом, а компания «Кемикл индастриз» таковым не является. В ответ представитель последней пояснил, что поскольку согласно Английского закона о компаниях 1985 г. за регистрацию в качестве юридического лица необходимо уплатить определенный сбор, руководство компании решило ее не производить.

1) Обладает ли правами юридического лица организация, не зарегистрированная в качестве такового в установленном законом порядке?

2) Может ли быть создано совместное предприятие организациями, одна из которых не обладает правами юридического лица?

Рекомендуемая литература

Основная литература:

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А.Андрианова, Е.А.Васильев, А.В.Грибанов [и др.]; под редакцией А.С.Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю.Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебренникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

4.4. ЛАБОРАТОРНЫЕ ЗАНЯТИЯ

Учебным планом не предусмотрены

5. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

5.1. Рекомендуемая литература

Основная литература:

Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А.Андрианова, Е.А.Васильев, А.В.Грибанов [и др.]; под редакцией А.С.Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/94598.html>

Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю.Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/75224.html>

Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81622.html>

Дополнительная литература:

Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебренникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/88266.html>

Административное право зарубежных стран : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. В. Румянцев, Г. А. Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/81610.html>

Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/57166.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52614.html> .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

5.2. Вопросы для самопроверки:

1. Понятие и история возникновения дуализма частного права.
2. Каково соотношение частного и публичного права.
3. Структура курса гражданского и торгового права капиталистических государств.
4. Анализ основных принципов и тенденций развития гражданского и торгового права.
5. Предмет, метод и система курса ГТПЗС.
6. Цели и задачи изучения дисциплины.
7. Общая характеристика источников гражданского и торгового права зарубежных стран.
8. Каково соотношение источников права в различных правовых системах.

9. Анализ законодательных актов в области гражданского и торгового права стран континентальной Европы.
10. Основание деление правовых систем мира.
11. Источники гражданского и торгового права Франции.
12. Унификация правового регулирования международных хозяйственных отношений.
13. Общая характеристика основных положений Кодекса Наполеона.
14. Практическое значение Кодекса Наполеона.
15. Общая характеристика прецедентного права Англии.
16. Право справедливости Англии и история возникновения.
17. Гражданское и торговое законодательство Швейцарии.
18. Анализ основных разновидностей юридических лиц в зарубежных странах.
19. Корпорации де-факто и де-юре.
20. Способы создания юридических лиц.
21. Представительство и его отличие от посредничества.
22. Представительство в праве Англии и США.
23. Основные виды торговых представителей, агентов, посредников, известных торговому обороту.
24. Понятие фирменного наименования и правила его использования.
25. Торговая регистрация коммерсанта в зарубежных странах.
26. Анализ основной документации, которую ведут коммерсанты в зарубежных странах.
27. Правила и процедура оформления гражданских сделок.
28. Классификация гражданских и торговых сделок.
29. Анализ и специфика юридических лиц в капиталистических странах.
30. Монополистическая деятельность и её правовое регулирование.
31. Сравнительная характеристика сроков исковой давности в капиталистических странах.
32. Основные принципы применения норм об исковой давности.
33. Виды сроков исковой давности и правила исчисления этих сроков.
34. Анализ основных объектов вещных прав.
35. Содержание права собственности и анализ конкретных правомочий собственников.
36. Доверительная собственность в англо-американском праве.
37. Вещное право и его отличие от обязательственного.
38. Особенности правового режима ценных бумаг и оборотных документов в зарубежных странах.
39. Владение имуществом и способы его защиты.
40. Основные требования, предъявляемые правом к оферте и акцепту.
41. Условия действительности договоров, известные праву стран континентальной Европы, Англии и США.
42. Изменение лиц в обязательстве.
43. Способы прекращения обязательств, известные различным правовым системам.
44. Общая характеристика кооперационного договора.
45. Понятие договора купли-продажи и источники его регулирования.
46. Существенные условия договора.
47. Обязанности сторон по договору купли-продажи.
48. Особенности данного договора в международной торговле.
49. Средства правовой защиты сторон договора в случае его нарушения.

5.3. Тематика рефератов, докладов, эссе

1. Основные принципы и тенденции развития гражданского и торгового права зарубежных стран.
2. Тенденции развития правового регулирования права собственности в зарубежных странах.
3. Унификация правового регулирования международных хозяйственных отношений.
4. Общая характеристика основных положений Кодекса Наполеона.
5. Практическое значение Кодекса Наполеона.
6. Общая характеристика прецедентного права Англии.
7. Право справедливости Англии и история возникновения.
8. Законодательная база стран континентальной Европы в области гражданского и торгового права.
9. Гражданское и торговое законодательство Швейцарии.
10. Анализ основных разновидностей юридических лиц в зарубежных странах.
11. Корпорации де-факто и де-юре.
12. Способы создания юридических лиц.
13. Представительство и его отличие от посредничества.
14. Представительство в праве Англии и США.
15. Основные виды торговых представителей, агентов, посредников, известных торговому обороту.
16. Понятие фирменного наименования и правила его использования.
17. Торговая регистрация коммерсанта в зарубежных странах.
18. Анализ основной документации, которую ведут коммерсанты в зарубежных странах.
19. Сравнительная характеристика сроков исковой давности в капиталистических странах.
20. Анализ основных объектов вещных прав.
21. Содержание права собственности и анализ конкретных правомочий собственников.
22. Доверительная собственность в англо-американском праве.
23. Вещное право и его отличие от обязательственного.
24. Особенности правового режима ценных бумаг и оборотных документов в зарубежных странах.
25. Владение имуществом и способы его защиты.
26. Основные требования, предъявляемые правом к оферте и акцепту.
27. Условия действительности договоров, известные праву стран континентальной Европы, Англии и США.
28. Изменение лиц в обязательстве.
29. Способы прекращения обязательств, известные различным правовым системам.
30. Общая характеристика кооперационного договора.

5.4. Основные термины и понятия по всему курсу

Аваль – вексельное поручение, в силу которого лицо (авалист), совершившее поручение, принимает ответственность за выполнение обязательства каким-либо из обязанных по векселю лиц – акцептантом, векселедателем, индоссантом. Оформляется гарантийной надписью на векселе или на дополнительном листе (аллонж).

Акцепт – ответ (согласие) на предложение (оферту) заключить договор. Автономия воли – свобода волеизъявления, чаще всего реализующаяся в свободе договора (свободе заключать или не заключать договор и свободе выполнять или не выполнять его).

Акцептант – лицо дающее акцепт, либо лицо, принявшее на себя обязательство уплатить по предъявленному счету, векселю.

Аллонж – дополнительный лист бумаги, прикреплённый к векселю, на котором совершаются передаточные надписи, если на оборотной стороне векселя они не умещаются. На аллонже может быть также совершен аваль.

Векселедатель – лицо, выпустившее в обращение бездокументарный вексель, обязательство уплаты по которому учтено (зафиксировано) оператором счетов.

Векселедержатель – владелец векселя, имеющий право на получение указанной в нём суммы денег.

Вексельный регресс – право обратного требования со стороны индоссанта, оплатившего опротестованный вексель, к предыдущим индоссантам и векселедателю, которые несут по векселю солидарную ответственность.

Грационные дни – предусмотренные вексельным законодательством ряда стран льготные дни, на которые удлиняется срок платежа, обозначенный на векселе. Английское законодательство устанавливает 3 грационных дня, Женевская вексельная конвенция 1930 года грационные дни не предусматривает.

Дееспособность – способность физического лица (гражданина, иностранца, апатрида, беженца) приобретать и осуществлять гражданские права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их. Возникает в полном объёме с наступлением совершеннолетия. Возраст наступления дееспособности в Германии, России, Франции, Швейцарии – 18 лет, в разных штатах США – от 18 до 21 года. В России дееспособность за юридическим лицом не признается (см. Гражданский Кодекс Российской Федерации).

Декрет (Decret – фр.) – нормативный акт общего или частного характера. В современной Франции декреты издаются президентом и премьер-министром, причём декреты президента получают юридическую силу после их скрепления подписью премьер-министра или соответствующего министра.

Дигесты Юстиниана – собрание юридических текстов византийского императора Юстиниана (по-гречески – Пандекты), завершённое в 533 г. н.э.

Долевая ответственность – ответственность нескольких должников по одному обязательству, при которой каждый отвечает только за свою долю, при выполнении своей части обязательства освобождается от ответственности перед кредитором (в отличие от совместной, в том числе солидарной, ответственности).

Домицилий (домициль) – основное место проживания физического лица. Может относиться и к юридическому лицу. Различают домициль происхождения (в Великобритании – это домициль отца), домициль в силу закона (у жены по домицилю мужа) и домициль выбора (например, при желании построить дом в другой стране с целью проживания в нём).

Индоссамент – (Endossement) – передаточная надпись на ценной бумаге, векселе, чеке, коносаменте и т.п., способ передачи векселя, при котором владелец векселя (индоссант) передаёт его новому владельцу (индоссату). При индоссировании на обороте векселя или тратты указывается, что оплата этого документа должна быть произведена по приказу конкретного лица, и ставится подпись.

Индоссант – лицо, совершающее передаточную надпись на страховом полисе, коносаменте и других товарораспорядительных и денежных документах (векселе, чеке).

Индоссат – тот, в чью пользу делается передаточная надпись на векселе или чеке.

Инкассо – операции с документами, осуществляемые банками на основании полученных инструкций для получения акцепта и/или платежа в зависимости от случая; выдача коммерческих документов против акцепта и/или платежа в зависимости от случая; выдача документов на других условиях. Обязательно с инкассовым поручением, содержащим полные и точные инструкции о порядке операций с документами.

Институции Гая – элементарное, краткое, безусловно точное изложение римского права, составленное Гаем, юристом II в. н.э., разделённое на 3 части – о физических лицах, о вещах и об обязательствах.

Источники права – способы сущностного выражения норм права (в отличие от форм права – их внешнего выражения). Акты компетентных государственных органов, устанавливающие нормы права, внешние формы правотворческой деятельности государства, посредством которой они становятся обязательными к исполнению. Кроме того, обычаи, судебные прецеденты, нормативные договоры (например, коллективный договор между администрацией и работниками организации).

Конклюдентные действия – действия лица, выражающие его волю установить правоотношение (например, совершить сделку), но не в форме устного или письменного волеизъявления, а поведением, по которому можно сделать заключение о таком намерении.

Коносамент (connaissement, или bill of lading) – документ, необходимый в транспортных операциях. Перевозчик выдаёт его по требованию того, кто осуществляет погрузку товара. Коносамент представляет собой: доказательство того, что капитан транспортного судна действительно принял перечисленные товары; документ, позволяющий востребовать товары по прибытии судна; документ, свидетельствующий о наличии товаров, который может быть передан другому лицу (при этом владельцем товара становится другое лицо).

Куртаж – вознаграждение брокеру за посредничество при совершении биржевой сделки. Обычно в промиях к сумме следки. Уплачивается как продавцом, так и покупателем.

Объект права – материальные и нематериальные блага, действия или воздержание от действий, по поводу которых субъекты права вступают в определённые правоотношения.

Ордонанс (Ordonnance – фр.) постановление правительства; может быть принято правительством только в случае делегирования полномочий правительству парламентом и на ограниченный срок. Постановление остаётся в силе при условии его ратификации парламентом.

Оферта – адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое достаточно определено и выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, который примет это предложение.

Оффшор (англ. off shore- вне берега) – термин, применяемый для мировых финансовых центров, а также некоторых видов банковских операций. Оффшорами называются такие центры, в которых кредитные и иные учреждения (национальные и иностранные) осуществляют операции с нерезидентами (иностранными физическими и юридическими лицами) в иностранной для данной страны валюте. При этом для зарегистрированных в таких центрах учреждений (компаний) создается особо льготный налоговый режим, вплоть до полного освобождения от налогов. Термином оффшор также называют компании международного бизнеса (оффшорные компании), действующие в безналоговых зонах – «налоговых гаванях».

Оффшорная зона – часть территории государства, на которой действует безналоговый режим. Регистрирующиеся в таких зонах иностранные компании платят обычно лишь регистрационный сбор. Синонимы оффшорных зон – безналоговая зона, оффшорный центр.

Пандекты (греч., по латыни – дигесты) – систематизированный сборник отрывков из работ самых ранних римских юристов. К V веку нашей эры Дигесты состояли из 50 книг и содержали более 9000 отрывков из 2000 работ 39 авторов. Представляют собой энциклопедию римской юриспруденции.

Платательщик – лицо, которому должно быть сделано представление согласно инкассовому поручению. Лицо (например, банк), которому векселедатель на основе заключённого между ними договора поручения, может поручить произвести платёж по векселю.

Правоспособность – способность иметь гражданские права и нести обязанности (признается в равной мере за всеми субъектами права – и физическими и юридическими лицами). Возникает в момент рождения и прекращается смертью человека (физической или юридической – объявлением умершим по судебному решению), а для юридического лица –

возникает при записи в реестр юридических лиц и прекращается записью факта его ликвидации в реестре юридических лиц).

Пролонгация – продление срока действия (договора или векселя).

Регресс – обратное требование о возмещении уплаченной суммы, предъявленное одним лицом к другому – обязанному лицу. Применяется при вексельном протесте. Обратное требование о возврате уплаченной суммы, предъявляемое регрессантом к регрессату (регрессный иск).

Ремитент – первый векселедержатель (обозначенный в качестве получателя в самом векселе). Лицо, в пользу которого выписана тратта.

Совместная (не солидарная) ответственность – чаще всего возникает при неделимости обязательства, а также при семейном подряде. Аналогично солидарной ответственности все должники остаются обязанными до полного возвращения долга, однако регрессного права требования одного из должников при выполнении им обязательства в полном объеме, к другим должникам не возникает.

Солидарная ответственность – такая совместная ответственность нескольких должников, при которой все должники остаются обязанными до полного возвращения долга. Исполнение долга одним из них освобождает их всех от исполнения кредитору, а исполнивший обязательство имеет право требования к остальным должникам в равных долях, за вычетом его доли. Неуплаченное одним из содолжников тому, который исполнил обязательство, падает в равной доле на него и на остальных содолжников.

Субсидиарная ответственность – дополнительная ответственность, которую несёт лицо в соответствии с законом, иными правовыми актами или условиями обязательства по отношению к ответственности другого лица, являющегося основным должником. Субсидиарный должник при предъявлении к нему требования кредитора, обязан предупредить об этом основного должника, а если ему предъявлен иск, привлечь основного должника к участию в деле. Не исключено, что у основного должника имеются встречные требования к кредитору.

Субъект права – лицо физическое или юридическое, обладающее по закону способностью иметь и осуществлять права и юридические обязанности. Характеризуется правовым статусом.

Трассант – векселедатель тратты. Отвечает за акцепт и платёж по векселю. Подпись трассанта является обязательным реквизитом тратты.

Трассат – плательщик по тратте.

Тратта – переводный вексель. Плательщиком по нему обычно является не векселедатель, а третье лицо – акцептант (обычно – банк), который путём акцепта принимает на себя безусловное обязательство осуществить плату. Форс-мажор – возникновение чрезвычайных и неотвратимых обстоятельств, результатом которых является невыполнение условий договора. При этом одна сторона невольно становится причинителем убытка другой стороне. Подразделяется на «непреодолимую силу» (носит объективный характер – возможно предусмотреть, но невозможно предотвратить) и юридический форс-мажор (конкретное воплощение приобретает в формулировке форс-мажора в договоре).

Форс-мажор (фр. *force majeure*) – возникновение чрезвычайных и неотвратимых обстоятельств, последствием которых является невыполнение условий договора. В результате форс-мажора одна из сторон невольно становится причинителем убытков другой стороне. В общем виде форс-мажор можно разделить на непреодолимую силу и юридический форс-мажор. К общему принципу определения непреодолимой силы можно отнести объективный и абсолютный характер обстоятельств – действие факторов, ставшее препятствием исполнению обязательств, должно касаться не только причинителя вреда, а распространяется на всех. Во всех гражданско-правовых системах непреодолимая сила является обстоятельством, освобождающим от ответственности. К юридическому форс-мажору относятся решения высших государственных органов (запрет импорта или экспорта, валютные ограничения и

др.), забастовки, войны, революции и т.п. Не признаются форс-мажорными обстоятельства, которые по сути являются коммерческим риском, например, трудности в связи с неблагоприятной конъюнктурой рынка, изменение цен т.д.

Цессия – (Cession – уступка) – передача владельцем другому лицу некой вещи или права требования в связи с договором, которым он обладает, в обмен на уплату её денежной стоимости или на другую вещь.

Эвикция - в гражданском праве - отсуждение у покупателя приобретенного им имущества по основаниям, возникшим до продажи (например, третье лицо ссылается на то, что ему, а не продавцу принадлежит право собственности).

Эстоппель - правовой принцип, согласно которому лицо утрачивает право ссылаться на какие-либо факты в обоснование своих притязаний. В международном праве эстоппель означает утрату государством права ссылаться на какие-либо факты или обстоятельства в обоснование своих международных притязаний.

ЮНСИТРАЛ – Комиссия ООН по праву международной торговли.

Conditio sine qua non – обязательное условие.

Culpa in contrahendo – вина при заключении договора.

De lege ferenda – с точки зрения законодательного предположения.

De lege lata – с точки зрения действующего закона.

Sui generis – особого рода.

6. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Приложение № 1 к рабочей программе дисциплины

7. ОСНОВНАЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ УЧЕБНАЯ ЛИТЕРАТУРА, НЕОБХОДИМАЯ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

7.1. Основная литература:

№ п/п	Автор, название, выходные данные, место издания, изд-во год издания	Наличие в ЭБС
1.	Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 томах. Т.1. Общая часть: учебник / М.А.Андрианова, Е.А.Васильев, А.В.Грибанов [и др.]; под редакцией А.С.Комарова [и др.]. — Москва: Статут, 2019. — 560 с. — ISBN 978-5-8354-1534-2 (т.1), 978-5-8354-1537-3. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/94598.html	*
2.	Пятин, С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие / С.Ю.Пятин. — 2-е изд. — Москва: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 261 с. — ISBN 978-5-394-01014-9. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/75224.html	*
3.	Гражданское и торговое право зарубежных стран: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов, Н.Д.Эриашвили, В.Г.Голубцов [и др.]; под редакцией С.Н.Бабурина, Р.А.Курбанова. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-02399-1. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/81622.html	*

7.2.Дополнительная литература:

<i>№ n/n</i>	<i>Автор, название, выходные данные, место издания, изд-во год издания</i>	<i>Наличие в ЭБС</i>
1.	Крылова, Н.Е. Уголовное право зарубежных стран (Особенная часть): учебно-методическое пособие / Н.Е.Крылова, А.В.Малешина, А.В.Серебренникова; под редакцией Н.Е.Крыловой. — Москва: Статут, 2019. — 351 с. — ISBN 978-5-907139-26-8. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/88266.html	*
2.	Административное право зарубежных стран: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н.В.Румянцев, Г.А.Василевич, Н. Д. Эриашвили [и др.]; под редакцией Н.Д.Эриашвили. — 2-е изд. — Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 455 с. — ISBN 978-5-238-02574-2. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/81610.html	*
3.	Пятин С.Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.Ю.Пятин. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2016. - 186 с. - 978-5-394-01014-9. - Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/57166.html .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.	*
4.	Гражданское и торговое право зарубежных стран [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Р.А.Курбанов [и др.]. - Электрон. текстовые данные. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 383 с. - 978-5-238-02399-1. - Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/52614.html .— ЭБС «IPRbooks», по паролю.	*

7.3.Нормативные правовые акты, материалы судебной практики

<i>№ n/n</i>	<i>Название</i>	<i>Принят</i>	<i>Источник</i>
1.	Гражданское уложение Германии (ГГУ)	1896 г.	СПС КонсультантПлюс
2.	Торговый кодекс Германии	10.05.1897 г.	СПС КонсультантПлюс
3.	Единообразный торговый кодекс США	1952 г.	СПС КонсультантПлюс
4.	Модельный Акт США «О компаниях с ограниченной ответственностью» (1996)	1996 г.	СПС КонсультантПлюс
5.	Закон Великобритании «О компаниях» 1985 г.	1985 г.	СПС КонсультантПлюс
6.	Закон Великобритании от 1907 г. «Об ограниченных партнерствах»	1907 г.	СПС КонсультантПлюс
7.	Закон Великобритании от 1890 г. «О товариществах»	1890 г.	СПС КонсультантПлюс
8.	Французский гражданский кодекс	1804 г.	СПС КонсультантПлюс
9.	Закон Франции № 2015-177 «о модернизации и упрощении правовых норм и процедур в области правосудия и внутренних дел»	16.02.2015	СПС КонсультантПлюс
10.	Коммерческий кодекс Франции	2000 г.	СПС КонсультантПлюс
11.	Гражданский кодекс Нидерландов	1992 г.	СПС КонсультантПлюс

7.4. Периодические издания

1.	Юридическая наука	-	*	-
2.	Пермский юридический альманах	-	*	-
3.	Евразийская интеграция: экономика, право, политика	-	*	-
4.	Гражданин и право	-	*	-
5.	Вопросы современной юриспруденции	-	*	-

8. РЕСУРСЫ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

№ п/п	Интернет ресурс (адрес)	Описание ресурса
1.	http://www.lawportal.ru	Российский образовательный портал «Юридическая Россия».
2.	http://www.pravo.gov.ru ,	Официальный интернет-портал правовой информации
3.	http://www.unidroit.org	Электронный сайт ЮНИДРУА
4.	http://www.gesetzesweb.de/	Законодательство ФРГ в электронном виде
5.	http://www.laws.com	Законодательство США онлайн
6.	http://www.legifrance.gouv.fr/	Нормативно-правовые акты Франции

9. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

9.1. Методические указания по изучению дисциплины и организации самостоятельной работы студента

Самостоятельная работа является составной частью учебной работы и имеет целью закрепление и углубление полученных знаний и навыков, поиск и приобретение новых знаний, а также выполнение учебных заданий, подготовку к предстоящим занятиям, промежуточной и текущей аттестации.

Самостоятельную работу можно подразделить на три вида.

Первый - это самостоятельная работа, проводимая под руководством преподавателей в часы, определенные расписанием занятий. Основная цель данного вида занятий состоит в обучении студентов методам самостоятельной работы с нормативно-правовыми актами в области муниципального права.

Второй - самостоятельная работа, которую студент планирует лично. Она может осуществляться в любое свободное от занятий время и заключаться в самостоятельном изучении нормативных правовых актов, правоприменительной и судебной практики, чтении учебной и научной литературы, периодических юридических изданий. В ходе нее студенты могут повторять пройденный материал, дорабатывать конспекты лекций, самостоятельно изучать те или иные проблемы муниципального права, готовить доклады (рефераты), эссе, презентации, сообщения, вопросы к дискуссии, полемики, решать задачи. Самостоятельная работа может осуществляться дома, в учебном заведении и библиотеках.

Студентам рекомендуется посещать консультации, проводимые преподавателями. Консультации имеют в основном индивидуальный характер. При необходимости, в том числе перед проведением практических занятий, а также текущей и промежуточной аттестации могут проводиться групповые консультации. В ходе консультаций студентам оказывается помощь в освоении наиболее сложных вопросов учебного курса, уяснении отдельных проблем современного муниципального права.

Третий вид - это самостоятельная работа, организуемая по отдельным учебным темам на основе соответствующих заданий. Задания разрабатываются, исходя из учебного плана, учебной программы и тематического плана изучения дисциплины «Торговое право зарубежных стран». Студент обязан выполнить все пункты (разделы) задания, что в конечном счете поможет ему освоить весь учебный материал и хорошо подготовиться к проведению практического занятия.

Конкретные виды самостоятельной работы, обусловлены тематикой содержания курса «Торговое право зарубежных стран» и отражены в рабочей программе.

9.2. Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практические занятия завершают изучение наиболее важных тем и разделов дисциплины. Они служат для закрепления изученного материала, развития умений и навыков, приобретения опыта устных публичных выступлений, ведения дискуссии, аргументации и защиты выдвигаемых положений, а также для контроля преподавателем степени подготовленности студентов по изучаемой дисциплине.

Перед подготовкой к практическому занятию студенты должны внимательно изучить программу курса, ознакомиться с планом занятия, подобрать соответствующую литературу и детально проработать все вопросы темы занятия.

Учебная программа позволяет студентам правильно сформулировать краткий план ответа, помогает лучше сориентироваться при проработке вопроса, способствует структурированию знаний. К наиболее сложным вопросам темы целесообразно составлять конспект ответов. Студенты должны готовить все вопросы практического занятия и обязаны уметь давать определения основным категориям, которыми оперирует данная учебная дисциплина.

Отвечать на тот или иной вопрос студентам рекомендуется наиболее полно и точно, при этом нужно уметь логически грамотно выражать и обосновывать свою точку зрения, свободно оперировать юридическими понятиями и категориями. Практические занятия преподаватель может проводить в различных формах.

Практическое занятие предполагает свободный обмен мнениями по избранной тематике. Он начинается со вступительного слова преподавателя, формулирующего цель занятия и характеризующего его основную проблематику. Затем, производится решение студентом предлагаемых заданий.

Качество учебной работы студентов преподаватель оценивает в конце занятия, выставляя оценки. Студент имеет право ознакомиться с ними.

Семинарское занятие

Семинар - вид практических занятий, который предусматривает самостоятельную проработку студентами отдельных тем и проблем в соответствии с темой и планом семинара и обсуждение результатов этого изучения, представленных в виде тезисов, сообщений, докладов, рефератов и т.д.

Семинар дает возможность выяснить степень самостоятельности, ответственности, проявить творческие способности каждого студента. Готовясь к семинару, студенты овладевают умениями работы с литературой, анализа прочитанного, отбора главного и нужного для доклада, выступления, komponирования и систематизации отобранного. Изложения своих мыслей, отработывают умение говорить без бумаги, доказывать свои убеждения, устанавливать контакт с группой.

Семинар создает благоприятные условия для реализации возможностей каждого студента для самостоятельного познания и творчества.

К семинарскому занятию готовятся все студенты группы, но каждый должен найти свою степень участия. В подготовке к семинару применяются групповые задания (план семинара). Необходимо проработать детально один вопрос из плана семинара, который нужно согласовать с преподавателем, выступить с докладом перед аудиторией и быть готовым к обсуждению данной проблемы с группой.

На начальном этапе подготовки к семинарским занятиям формируются умения, необходимые для самостоятельной работы: работа с литературой, владение диалогической и монологической речью; создание устных и письменных работ (сообщений, докладов, рефератов) для участия в семинаре.

Очень важным на семинарских занятиях является то, что эти занятия дают возможность обучения коллективной работе.

Структура практического занятия семинарского типа.

Организационная часть (сообщение темы, цели и задач семинара, обозначение вводных понятий и проблем по теме - проводится преподавателем)

Основная часть (рассмотрение отдельных вопросов темы студентами в различных аспектах и связях в форме докладов, обсуждение в группе).

Контролирующая часть семинара (проверка основных знаний и умений по теме – законы, теории, понятия и т.д. – проводится преподавателем).

Заключительная часть (подведение итогов работы на семинаре, оценивание работы студентов).

Основные критерии оценки качества семинарского занятия:

Целеустремленность - четкое и аргументированное выдвижение проблемы, попытка соединить теоретический материал с его практическим использованием в будущей профессиональной деятельности

Умение начинать и поддерживать дискуссию, конструктивный анализ ответов, оптимальная информативность, делать краткие выводы, выступать в ходе обсуждения, доказательно рассуждать, представлять материал (говорить, а не читать)

Стиль проведения семинара - оживленный, с постановкой актуальных вопросов, наличие элементов дискуссии, умение обобщать изученный материал

Отношение к участникам семинара - уважительное, уравновешенное, толерантное

Качество управления группой - быстро устанавливает контакт с участниками семинара, уверенно и свободно держится

Комментарии и выводы - квалифицированные, доказательные, убедительные

Дискуссия

Дискуссия – целенаправленный и упорядоченный обмен идеями, суждениями, мнениями в группе ради формирования мнения каждым участником или поиска истины.

Признаки дискуссии:

- работа группы лиц, выступающих обычно в ролях ведущего и участников;
- соответствующая организация места и времени работы;
- процесс общения протекает как взаимодействие участников;
- взаимодействие включает высказывания, слушание, а также использование невербальных выразительных средств;
- направленность на достижение учебных целей.

Взаимодействие в учебной дискуссии строится не просто на поочередных высказываниях, вопросах и ответах, но на содержательно направленной самоорганизации участников – т.е. обращении студентов друг к другу и к преподавателю для углубленного и разностороннего обсуждения самих идей, точек зрения, проблемы. Общение в ходе дискуссии побуждает студентов искать различные способы для выражения своей мысли, повышает восприимчивость к новым сведениям, новой точке зрения; эти личностно развивающие результаты дискуссии напрямую реализуются на обсуждаемом в группах учебном материале. Сущностной чертой учебной дискуссии является диалогическая позиция преподавателя, которая реализуется в предпринимаемых им специальных организационных усилиях, задает тон обсуждению, соблюдению его правил всеми участниками.

Учебная дискуссия направлена на реализацию двух групп задач, имеющих одинаковую важность:

2. Задачи конкретно-содержательные:

• осознание обучающими противоречий и трудностей, связанных с обсуждаемой проблемой;

- актуализация ранее полученных знаний;
- творческое переосмысление возможностей применения знаний, и др.

3. Организационные задачи:

- распределение ролей в группах;

- соблюдение правил и процедур совместного обсуждения, выполнение принятой роли;
- выполнение коллективной задачи;
- согласованность в обсуждении проблемы и выработка общего подхода, и т.д.

В проведении учебных дискуссий значительное место принадлежит созданию атмосферы доброжелательности и внимания к каждому.

Общий итог в конце дискуссии – это не столько конец размышления над данной проблемой, сколько ориентир в дальнейших размышлениях, возможный отправной момент для перехода к изучению следующей темы. Итог может подводиться в простой форме краткого повторения хода дискуссии и основных выводов, к которым пришла группа, и определения перспектив или в творческой форме – создание плаката, коллаж, эссе и др. Возможен итог в виде схемы (например, кластера) и т.д.

Анализ и оценка дискуссии повышают ее педагогическую ценность и развивают коммуникативные навыки обучающихся. Анализироваться должно выполнение как содержательных, так и организационных задач.

Кейс-стади

В основе названия метода кейс-стади лежит латинский термин «казус». Он переводится как необычный, запутанный случай. Кейс-технология в образовании – это ряд определенных учебных ситуаций, которые специально разработаны на базе фактического материала для дальнейшего их разбора в рамках учебных занятий. В процессе рассмотрения этих ситуаций учащиеся осваивают командную работу, учатся анализировать, принимать оперативные управленческие решения. Главной особенностью метода выступает процесс изучения прецедентов, другими словами, практических ситуаций, имевших место в прошлом.

Знания студентов, обнаруженные на семинаре оцениваются преподавателем и учитываются при выставлении текущей аттестации по учебной дисциплине.

9.3. Методические указания по подготовке к лабораторным занятиям

Лабораторные занятия не предусмотрены учебным планом.

9.4. Методические указания по выполнению и оформлению контрольных работ

Не предусмотрены учебным планом.

9.5. Методические указания по выполнению и оформлению курсовых работ

Курсовые работы учебным планом не предусмотрены

9.6. Методические указания по подготовке к зачету

Готовиться к промежуточной аттестации необходимо последовательно, с учетом примерных вопросов, приведенных в разделе 6.3.1 РПД. Сначала следует определить место каждого вопроса в соответствующем разделе (теме) учебной программы, а затем внимательно прочитать и осмыслить рекомендованную основную и дополнительную литературу, нормативно-правовые акты. При этом полезно делать хотя бы самые краткие выписки и заметки.

Для обеспечения полноты ответа на вопросы и лучшего запоминания теоретического материала рекомендуется составлять план ответа на каждый вопрос. Это позволит сэкономить время для подготовки непосредственно перед промежуточной аттестацией за счет обращения не к литературе, а к своим записям.

При подготовке необходимо выявлять наиболее сложные, дискуссионные вопросы, с тем, чтобы обсудить их с преподавателем на консультациях.

Нельзя ограничивать подготовку к промежуточной аттестации простым повторением изученного материала. Необходимо углубить и расширить ранее приобретенные знания за счет новых положений, учебников, периодической литературы.

Любой вопрос при прохождении промежуточной аттестации необходимо излагать с позиции значения для профессиональной деятельности. При этом важно показать значение и творческое осмысление задач, стоящих перед бакалавром.

Результат прохождения студентом промежуточной аттестации объявляется студентам, вносится в ведомость промежуточной аттестации.

При получении неудовлетворительной оценки повторная сдача осуществляется в другие дни, установленные графиком ликвидации академической задолженности: первая передача – преподавателю, вторая – комиссии.

10. ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ

<i>№ п/п</i>	<i>Название программы / Системы</i>	<i>Описание программы / Системы</i>
1.	СПС «Консультант Плюс»	Справочно-поисковая система, в которой аккумулирован весь спектр продуктов направленный на то, чтобы при принятии того или иного решения пользователь обладал всей полнотой информации. Ежедневно в систему вводятся тысячи новых документов, полученных из разных источников: органов власти и управления, судов, экспертов. В филиале СПС «Консультант Плюс» обновляется еженедельно.
2.	ЭБС IPRbooks	Пароль доступа можно получить в библиотеке филиала. Режим доступа - удаленный (доступен выход с любого ПК с выходом в интернет)
3.	Электронная библиотека ОУП ВО «АТиСО»	Пароль доступа можно получить в библиотеке филиала. Режим доступа - удаленный (доступен выход с любого ПК с выходом в интернет)
4.	Программное обеспечение	ESET NOD 32 Antivirus Business Edition
5.	Программное обеспечение	Пакет офисных приложений Apache Open Office - свободное программное обеспечение.

11. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА, НЕОБХОДИМАЯ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Лекционный зал на 120 мест	- телевизор, обеспечивающий просмотр видеoinформации; - учебная доска; - столы; - кресла; - шкафы; - трибуна.	- ESET NOD 32 Antivirus Business Edition - Пакет офисных приложений Apache OpenOffice - свободное программное обеспечение.
Аудитория № 307	- Столы; - стулья; - учебная доска; - компьютер; - монитор; - телевизор.	- ESET NOD 32 Antivirus Business Edition - Пакет офисных приложений Apache OpenOffice - свободное программное обеспечение - Система Консультант Плюс

Мультимедийная аудитория № 207	- Интерактивная доска; - телевизор; - проектор; - дата-камера; - микшерский пульт; - экран; - микрофоны; - скайп-камера; - компьютер с выходом в интернет; - монитор.	- ESET NOD 32 Antivirus Business Edition - Пакет офисных приложений Apache OpenOffice - свободное программное обеспечение.
Аудитория № 312	- Столы; - стулья; - учебная доска; - монитор.	- ESET NOD 32 Antivirus Business Edition - Пакет офисных приложений Apache OpenOffice - свободное программное обеспечение.
Мультимедийная аудитория № 203	-Интерактивная доска; - проектор; - дата-камера; - скайп-камера; - компьютер с выходом в интернет; - монитор.	- Система Консультант Плюс - ESET NOD 32 Antivirus Business Edition - Пакет офисных приложений Apache OpenOffice - свободное программное обеспечение.
Компьютерный класс 2	- Компьютеры – 7, объединенные в единую локальную сеть; - ноутбук – 1; - учебная доска; программное обеспечение.	- Система Консультант Плюс - ESET NOD 32 Antivirus Business Edition - Пакет офисных приложений Apache OpenOffice - свободное программное обеспечение.

12. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В процессе освоения дисциплины используются следующие образовательные технологии:

1. **Стандартные методы обучения:** лекции; практические занятия; самостоятельная работа студентов, в которую входит освоение теоретического материала, подготовка к практическим занятиям, работа с литературой.

2. **Методы обучения с применением интерактивных форм образовательных технологий:**

- *групповая дискуссия;*
- *семинары;*
- *кейс-стади.*

Методика проведения интерактивных форм обучения и содержание заданий отражены в разделе 4.3 «План практических занятий».

*Приложение №1
к разделу № 6 Фонд оценочных средств
для проведения текущей и промежуточной аттестации
обучающихся по дисциплин*

6.1 ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЕТЕНЦИЙ С УКАЗАНИЕМ ЭТАПОВ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ

Фонд оценочных средств является составной частью нормативно-методического обеспечения системы оценки качества освоения обучающимися ОПОП ВО по направлению подготовки 40.03.01- Юриспруденция. При помощи фонда оценочных средств осуществляется контроль и управление процессом формирования компетенций, приобретения студентами необходимых знаний, умений и навыков, определенных ФГОС ВО, по дисциплине «Торговое право зарубежных стран».

В результате освоения данной дисциплины должны быть сформированы следующие компетенции:

общекультурные:

ОК-4 - способностью работать с информацией в глобальных компьютерных сетях.

общепрофессиональные:

ОПК-1 - способностью соблюдать законодательство Российской Федерации, в том числе Конституцию Российской Федерации, федеральные конституционные законы и федеральные законы, а также общепризнанные принципы, нормы международного права и международные договоры Российской Федерации.

профессиональные:

ПК-7 - владением навыками подготовки юридических документов.

№ п/п	Код формируемой компетенции и ее содержание	Этапы (семестры) формирования компетенции в процессе освоения дисциплины				
		ОФО	ОЗФО	ОЗФО (уск.)	ЗФО	ЗФО (уск.)
1	ОК-4	7	9	8	-	-
2	ОПК-1	7	9	8	-	-
3	ПК-7	7	9	8	-	-

6.2 ОПИСАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ, КРИТЕРИЕВ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ. ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ

В зависимости от количества баллов оценивание компетентности студента оценивается по уровням:

- от 3 до 4 баллов - «минимальный уровень»,
- от 5 до 7 баллов - «базовый уровень»,
- от 8 до 9 баллов - «высокий уровень».

Описание показателей и критериев оценивания компетенций

<i>Показатели оценивания</i>	<i>Критерии оценивания компетенций</i>	<i>Шкала оценивания</i>
Понимание смысла компетенции	Имеет базовые общие знания в рамках диапазона выделенных задач (1 балл)	Минимальный уровень
	Понимает факты, принципы, процессы, общие понятия в пределах области исследования. В большинстве случаев способен выявить достоверные источники информации, обработать, анализировать информацию. (2 балла)	Базовый уровень
	Имеет фактические и теоретические знания в пределах области исследования с пониманием границ применимости (3 балла)	Высокий уровень

Освоение компетенции в рамках изучения дисциплины	Наличие основных умений, требуемых для выполнения простых задач. Способен применять только типичные, наиболее часто встречающиеся приемы по конкретной сформулированной (выделенной) задаче (1 балл)	Минимальный уровень
	Имеет диапазон практических умений, требуемых для решения определенных проблем в области исследования. В большинстве случаев способен выявить достоверные источники информации, обработать, анализировать информацию. (2 балла)	Базовый уровень
	Имеет широкий диапазон практических умений, требуемых для развития творческих решений, абстрагирования проблем. Способен выявлять проблемы и умеет находить способы решения, применяя современные методы и технологии. (3 балла)	Высокий уровень
Способность применять на практике знания, полученные в ходе изучения дисциплины	Способен работать при прямом наблюдении. Способен применять теоретические знания к решению конкретных задач. (1 балл)	Минимальный уровень
	Может взять на себя ответственность за завершение задач в исследовании, приспособливает свое поведение к обстоятельствам в решении проблем. Затрудняется в решении сложных, неординарных проблем, не выделяет типичных ошибок и возможных сложностей при решении той или иной проблемы (2 балла)	Базовый уровень
	Способен контролировать работу, проводить оценку, совершенствовать действия работы. Умеет выбрать эффективный прием решения задач по возникающим проблемам. (3 балла)	Высокий уровень

Шкала оценки письменных ответов по дисциплине

<i>№ п/п</i>	<i>Оценка</i>	<i>Характеристика ответа</i>	<i>Процент результативности (правильных ответов)</i>
1	5/Отлично/ зачтено	Материал раскрыт полностью, изложен логично, без существенных ошибок, выводы доказательны и опираются на теоретические знания	80 - 100
2	4/Хорошо/ зачтено	Основные положения раскрыты, но в изложении имеются незначительные ошибки выводы доказательны, но содержат отдельные неточности	70 - 79
3	3/Удовлетворительно/ зачтено	Изложение материала не систематизированное, выводы недостаточно доказательны, аргументация слабая.	60 - 69
4	2/Неудовлетворительно/ не зачтено	Не раскрыто основное содержание материала, обнаружено незнание основных положений темы. Не сформированы компетенции, умения и навыки.	менее 60

Шкала оценки в системе «зачтено – не зачтено»

<i>№ п/п</i>	<i>Оценка за ответ</i>	<i>Характеристика ответа</i>	<i>Процент результативности (правильных ответов)</i>
1	Зачтено	Достаточный объем знаний в рамках изучения дисциплины В ответе используется научная терминология. Стилистическое и логическое изложение ответа на вопрос	60 - 100

		<p>правильное</p> <p>Умеет делать выводы без существенных ошибок</p> <p>Владеет инструментарием изучаемой дисциплины, умеет его использовать в решении стандартных (типовых) задач.</p> <p>Ориентируется в основных теориях, концепциях и направлениях по изучаемой дисциплине.</p> <p>Активен на практических (лабораторных) занятиях, допустимый уровень культуры исполнения заданий.</p>	
2	Не зачтено	<p>Не достаточно полный объем знаний в рамках изучения дисциплины</p> <p>В ответе не используется научная терминология.</p> <p>Изложение ответа на вопрос с существенными стилистическими и логическими ошибками.</p> <p>Не умеет делать выводы по результатам изучения дисциплины</p> <p>Слабое владение инструментарием изучаемой дисциплины, не компетентность в решении стандартных (типовых) задач.</p> <p>Не умеет ориентироваться в основных теориях, концепциях и направлениях по изучаемой дисциплине.</p> <p>Пассивность на практических (лабораторных) занятиях, низкий уровень культуры исполнения заданий.</p> <p>Не сформированы компетенции, умения и навыки.</p> <p>Отказ от ответа или отсутствие ответа.</p>	менее 60

Шкала оценки образовательных достижений для тестовых материалов

Процент результативности (правильных ответов)	Оценка уровня подготовки	
	балл (отметка)	вербальный аналог
80 - 100	5	отлично
70 ÷ 79	4	хорошо
60 ÷ 69	3	удовлетворительно
менее 60	2	неудовлетворительно

6.3 ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ ИЛИ ИНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ И (ИЛИ) ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Этап формирования компетенций в процессе изучения дисциплины «Торговое право зарубежных стран» характеризуется следующими типовыми контрольными заданиями

6.3.1. Типовые контрольные вопросы для подготовки к зачету при проведении промежуточной аттестации по дисциплине

1. Закон как источник права (в разных системах права).
2. Судебная практика как источник права (в разных системах права).
3. Современные тенденции развития частного права.
4. Предмет и метод торгового права.
5. Понятие и этапы развития торгового права зарубежных стран.

6. Источники торгового права в странах романо-германской системы права.
7. Источники торгового права в странах англо американской системы права.
8. Правоспособность физического лица (возникновение, прекращение, принципы) в разных системах права.
9. Дееспособность физического лица по разным системам права.
10. Дееспособность несовершеннолетнего в разных системах права.
11. Юридические лица: понятие, признаки, виды (в зависимости от правовой системы).
12. Правосубъектность юридического лица. Понятие *ultra vires* и его современное применение.
13. Регистрация коммерсанта (значение, виды, принципы).
14. Институт эмансипации в разных системах права.
15. Понятие коммерсанта и его виды в зависимости от правовой системы.
16. Понятие и правовой статус предприятия коммерсанта.
17. Торговые товарищества и их виды по разным системам права.
18. Акционерное общество, его виды и структура в зависимости от правовой системы.
19. Правовой статус Общества с ограниченной ответственностью (ООО).
20. Правовой статус (ПТ и КТ) полного товарищества и командитного товарищества.
21. Антимонопольное законодательство Англии, США, Франции, ФРГ.
22. Понятие и основные этапы развития торгового права.
23. Исковая давность в разных системах права.
24. Агентские соглашения, их виды и значение.
25. Несостоятельность (банкротство): понятие, цель, условия признания лица несостоятельным.
26. Конкурсное производство, его значение и последствия.
27. Вещные права: понятие, виды вещных прав в зависимости от системы права, общая характеристика.
28. Право собственности: содержание, способы приобретения и защиты.
29. Доверительная собственность.
30. Виды прав на чужие вещи в разных системах права, их отличие от права собственности.
31. Владение и владельческая защита по разным системам права.
32. Классификация объектов вещных прав и ее практическое значение.
33. Обязательство: понятие, виды.
34. Исполнение обязательств.
35. Ответственность за неисполнение обязательств.
36. Способы обеспечения исполнения обязательств по разным системам права.
37. Договор: понятие и классификация договоров в разных системах права.
38. Форма договора и порядок его заключения.
39. Доктрина «тщетности» договоров и ее практическое значение.
40. Принцип «свободы договора» в современном западном праве.
41. Договоры в пользу 3-его лица, убыточные для одной стороны.
42. Условия действительности договора в разных системах права.
43. Обязательства из причинения вреда в англо-саксонском и романо-германском праве.
44. Условия договоров: понятие и виды по различным правовым системам.
45. Договор купли-продажи: существенные условия договора, ответственность и защита сторон.
46. Особенности правового регулирования денежных обязательств в разных системах права.
47. Право интеллектуальной собственности по законодательству Германии и Франции.
48. Право интеллектуальной собственности по законодательству Англии и США.
49. Способы защиты прав, предусмотренные в зарубежном законодательстве.

50. Торговая регистрация коммерсанта в зарубежных странах.
51. Монополистическая деятельность и её правовое регулирование в зарубежных странах.
52. Общая характеристика судебных систем в странах континентальной Европы и в США.
53. Просрочка должника и просрочка кредитора в законодательстве разных стран.
54. Презумпция вины в договорных обязательствах и основания освобождения от ответственности в зарубежном праве.
55. Основания прекращения обязательств.
56. Понятие торговой сделки и ее отличия от гражданско-правовой.
57. Понятие и виды убытков в зарубежном праве.
58. Множественность лиц в обязательстве.
59. Перемена лиц в обязательстве (цессия и перевод долга) и правовые последствия для сторон.
60. Понятие должного или надлежащего исполнения обязательства в зарубежных правовых системах.

6.3.2 Типовые практические задачи для текущей аттестации по дисциплине

Задача № 1. Фермер Смит построил небольшой завод по переработке овощей. Согласно договору продукцию своего завода Смит поставлял оптовому магазину «Нафта». Одна из партий продукции пришла в магазин с большим опозданием. Магазин отказался принять эту партию как доставленную с нарушением сроков, предусмотренных договором. Смит потребовал оплаты отгруженной продукции. В суде магазин ходатайствовал об исследовании торговых книг Смита с целью установления даты отгрузки. Смит отказался их предоставить, сославшись на то, что обязанность ведения торговых книг по законодательству Германии возложена на коммерсантов, а он не является коммерсантом, так как не зарегистрирован в торговом реестре. Решите спор.

Задача № 2. Собственник крупного конезавода в Германии г-н Хойзингер назначил Ганса Мюллера прокуристом, надлежаще оформил выдачу прокуры. Назначение предусматривало, что прокурист не должен выставлять на продажу племенных жеребцов.

При изучении состояния хозяйства выяснилось, что требуются дополнительные капиталовложения. Для получения кредита в банке на ремонт конюшен прокурист провел предварительные переговоры, подготовил договор залога половины пастбищ и подписал его, указав: «Ганс Мюллер, по доверенности». Однако банк отказался подписать договор. Объясните, чем при этом мог руководствоваться банк.

Задача № 3. Служащий небольшой частной компании во Франции, занимающейся ремонтом помещений, получил служебное задание сделать заказ на различные расходные материалы (лаки, краски, кисти, гвозди и др.). Помимо указанных материалов он заказал и электрический компрессор для малярных работ, о приобретении которого шла речь на одном из совещаний.

Заказанные товары были доставлены, и директор компании дал указание принять все доставленные товары на склад компании. Когда через несколько дней ему был предъявлен продавцом счет, то он отказался оплатить стоимость компрессора, ссылаясь на то, что он не давал служащему поручения на его приобретение. Как решить спор? Является ли в данном случае служащий компании представителем?

Задача № 4. К акционерной компании был предъявлен иск с требованием возмещения ущерба, вызванного использованием недоброкачественных материалов при строительстве жилого дома.

Компания, ссылаясь на устав, который предусматривал, что «целью компании является производство, покупка и продажа лесоматериалов», считала заключенный ею договор строительного подряда недействительным.

Решите дело по праву США, Англии, Франции, ФРГ.

Задача № 5. Господин Д. купил 5% пакет акций корпорации, образованной в соответствии с законодательством штата Нью-Йорк, устав которой предусматривал производство и продажу оборудования для геологической разведки. Для расширения производства и проведения научных исследований корпорация нуждалась в дополнительных средствах. Общее собрание акционеров, состоящее из десяти человек, на котором Д. обладал наименьшим количеством акций, отклонило предложение совета директоров об увеличении уставного капитала и дополнительной эмиссии акций. Однако, принимая во внимание неблагоприятное состояние баланса корпорации, директора решили продать несколько контрольных пакетов акций другим корпорациям и полученные от продажи средства направить в очень прибыльную, но в такой же степени рискованную сферу деятельности.

Этим же решением президент уполномочивался совершать необходимые юридические действия от имени корпорации для практической реализации принятой программы.

Д, оставшись в меньшинстве, заявил, что такая коммерческая политика крайне рискованна и может привести к краху.

Какие правовые возможности предоставляет право США для того, чтобы воспрепятствовать осуществлению принятой программы?

Если корпорация приступила к практическому исполнению принятой программы, но затем приняла решение об отказе от программы, можно ли отказаться от исполнения по сделкам, совершенным корпорацией во исполнение программы, на том основании, что выполнение программы означало бы занятие неуставной деятельностью, что само по себе противозаконно?

Какие особенности применения доктрины *ultra vires* в праве Англии и США?

Задача № 6. Продавец отправил 12 мая покупателю письмо следующего содержания: «...предлагаем купить калифорнийские апельсины в количестве 25 т на условиях, изложенных в настоящем письме. Цена может быть дополнительно согласована в пределах 5 % ...». Далее подробно излагались условия поставки, и заканчивалось письмо фразой: «С уважением, подпись «Э.Джексон и Ко». PS. Данное предложение является твердым и безотзывным до 15 июня».

Покупатель отправил продавцу письмо 10 июня, полученное им 14 июня, в котором сообщал, что готов купить товар на предложенных условиях по цене на 5% ниже указанной. Продавец 14 июня сообщил, что товар уже продан.

Покупатель заявил, что продавец не имел права продавать товар до получения ответа, поскольку связан своим предложением, о чем сам прямо заявил.

Каким требованиям должна отвечать оферта по праву США?

Каким требованиям должен отвечать акцепт по праву США?

Решите спор по праву США.

Задача № 7. Компания, занимающаяся оптово-розничной торговлей лесоматериалами, получила от строительной фирмы письмо, в котором фирма предлагала продать ей «на взаимовыгодных условиях» товары по приложенному списку.

Компания немедленно отправила товар и выставила счет, указав цены, которые были на 2 % выше рыночных, но на 3% ниже цен, по которым она обычно продает свои товары.

Фирма отказалась принять товар, утверждая, что между компанией и фирмой не было договора. Компания заявила, что договор был, поскольку условия поставки отвечают требованию взаимной выгоды. Был ли заключен договор?

Задача № 8. К акционерной компании был предъявлен иск с требованием возмещения ущерба, вызванного использованием недоброкачественных материалов при строительстве жилого дома. Компания, ссылаясь на устав, который предусматривал, что «целью компании

является производство, покупка и продажа лесоматериалов», считала заключенный ею договор строительного подряда недействительным.

Решите дело по праву США, Англии, Франции, ФРГ.

6.3.3 Тестовые материалы для проведения текущей аттестации по дисциплине

1. В какой стране существует деление права на публичное и частное?
 - a) Англии;
 - b) Франции;
 - c) Индии.
2. Принцип торгового права:
 - a) национализм;
 - b) безвозмездность;
 - c) унификация.
3. Признаки, характерные для англо-американской правовой системы:
 - a) основной источник - нормативный акт, деление на частное право и публичное, дуализм частного права;
 - b) основной источник – судебный прецедент, деление на частное и публичное право, монизм частного права;
 - c) основной источник – судебный прецедент, отсутствует деление на частное и публичное право, нет дуализма частного права.
4. В какой стране существует монизм частного права?
 - a) Швейцарии;
 - b) Франции;
 - c) Японии.
5. В какой из перечисленных стран существует торговый кодекс наряду с гражданским?
 - a) Германии;
 - b) России;
 - c) Италии.
6. В какой стране прецедент носит характер обязательного источника?
 - a) Испании;
 - b) Германии;
 - c) Австралии.
7. В соответствии с классификацией источников гражданского и торгового права, принятой в США, убеждающим источником, является:
 - a) договор между штатами;
 - b) частная кодификация по отдельным институтам гражданского права;
 - c) иностранное законодательство.
8. Для какого товарищества торговая регистрация не имеет юридического значения?
 - a) уставное товарищество во Франции;
 - b) договорное товарищество в Германии;
 - c) товарищество с неограниченной ответственностью в Англии, США.
9. Торговая книга, которая содержит ежегодную опись имущества предприятия, баланс, счета прибылей и убытков:
 - a) журнальная;
 - b) главная;
 - c) инвентарная.
10. В какой стране полное товарищество является юридическим лицом?
 - a) Франции;
 - b) Германии;
 - c) Англии.
11. Вид капитала акционерного общества в странах романо-германской системы права, который оплачивается акционерами при создании АО:

- a) реальный;
 - b) резервный;
 - c) номинальный.
12. Учредительные документы в англо-американской системе права:
- a) договор;
 - b) договор и устав;
 - c) меморандум и внутренний регламент.
13. Вещное право в странах романо-германской системы права в соответствии, с которым предоставляется право использования сельскохозяйственной земли:
- a) суперфиций;
 - b) узуфрукт;
 - c) эмфитевзис.
14. Сервитут – это:
- a) право пользования чужой вещью с правом извлечения доходов;
 - b) право проезда, прохода и т.п. через чужой земельный участок;
 - c) право использования сельскохозяйственной земли.
15. Если лицо фактически осуществляет какое-либо право (сервитут), то по истечении какого срока оно становится охраняемым законом во Франции?
- a) 30 лет;
 - b) 20 лет;
 - c) 10 лет.
16. В какой стране нормы о приобретательной давности не действуют в отношении государственной собственности:
- a) Англии;
 - b) Франции;
 - c) США.
17. При предъявлении, какого иска в странах англо-американской системы права в целях устранения нарушений вещных прав судом применяется средство правовой защиты
- a) зловерность;
 - b) клевета в отношении правового титула;
 - c) штраф
 - d) нарушение владения.
18. Какое из перечисленных оснований не прекращает отношений доверительной собственности?
- a) наступление совершеннолетия бенефициара;
 - b) смерть доверительного собственника;
 - c) смерть бенефициара.
19. В какой стране отсутствует деление вещей на движимое и недвижимое имущество, и вещи классифицируются, как реальная и персональная собственность?
- a) во Франции;
 - b) в Италии;
 - c) в Англии.
20. Договор в соответствии с романо-германской классификацией, при котором выгода или потеря сторон не может быть определена в момент его заключения и зависит от наступления или не наступления тех или иных обстоятельств:
- a) абстрактный;
 - b) коммутативный;
 - c) алеаторный.
21. Согласно классификации договоров в странах англо-американской системы права критерием для выделения договора по решению суда является:
- a) исполнение договора;

- b) форма договора;
c) способ выражения волеизъявления сторон.
22. В романо-германской системе права условие договора являющееся случайным:
a) цена;
b) условие исполнения в полном объеме;
c) условие исполнения по частям.
23. Второстепенное условие договора купли-продажи товаров в англо-американской системе права:
a) количество товара;
b) условие о частичной оплате товара;
c) порядок и тип маркировки.
24. В странах романо-германской системы права договор считается заключенным в момент:
a) получения оферентом акцепта;
b) отсылки акцепта;
c) получения оферты.
25. Какой договор может быть признан недействительным из-за дефектов содержания в Англии и США?
a) договор по решению суда;
b) простой договор;
c) формальный договор(за печатью).
26. В странах романо-германской системы права наличие основания является условием действительности договора:
a) условного;
b) реального;
c) каузального.
27. Совместные обязательства известны праву:
a) Франции;
b) ФРГ и Швейцарии;
c) Англии и США;
d) всех стран континентального права.
28. Неустойка - один из основных способов обеспечения исполнения обязательства:
a) во всех правовых системах;
b) только в некоторых странах континентального права;
c) только в англо-саксонском праве
d) во всех странах континентального права.
29. Основным вариантом поручительства во всех правовых системах является:
a) простое поручительство;
b) солидарные поручительства;
c) вариант зависит от системы права;
d) другие варианты.
30. К странам системы генерального деликта относятся:
a) все страны континентального права;
b) только Германия и Швейцария;
c) страны англо-американского права;
d) только Франция;
e) другие варианты.
31. Право собственности на основе приобретательной давности возникает на:
a) недвижимость;
b) движимость;

- c) недвижимость и движимость;
d) в зависимости от системы права.
32. Иски из правонарушений используются для защиты права собственности в:
Франции;
a) во всех странах континентального права;
b) только в Англии;
c) во всех правовых системах;
d) другие варианты.
33. При виндикации имущества собственник вправе требовать:
a) возврата вещи и всех плодов, полученных за весь период владения вещью экс-собственником;
b) возврата вещи и всех плодов, полученных экс-собственником после предъявления виндикационного иска;
c) возврата вещи и всех плодов, полученных с момента, когда экс-
d) собственник узнал о незаконности своего владения;
e) только возврата вещи;
f) в зависимости от системы права;
g) другие варианты.
34. Частноправовые сервитуты устанавливаются в силу:
договора;
a) закона и договора;
b) Односторонних сделок;
c) давности;
d) другие варианты.
35. Защита владения посредством таких исков, как: иск о прекращении или воспрещении нарушений в будущем и иск о возврате самоуправно отнятого владения - предусмотрена:
a) во всех правовых системах;
b) в англо-американском праве;
c) в странах континентального права;
d) только во Франции;
e) другие варианты.
36. Основаниями возникновения обязательств во всех системах права являются:
a) договор и закон;
b) договор, закон, деликт;
c) договор, деликт, квазидоговор;
d) договор, закон, квазидоговор, деликт, квазиделикт;
e) другие варианты.
37. Наличие встречного удовлетворения - условие действительности договора по праву:
a) стран континентального права; 2) только по праву Германии;
b) по праву США;
c) по англо-саксонскому праву; 5) другие варианты.
38. Какая правовая система исходит из несвязанности оферента офертой:
a) право Германии и Швейцарии;
b) континентальное право в целом;
c) право Франции;
d) англо-саксонское право;
e) другие варианты.
39. Система отправления - это способ определения момента заключения договора по праву:

- a) Франции;
 - b) Германии и Швейцарии;
 - c) Всех стран континентального права;
 - d) Стран англо-саксонского права.
40. Надлежащим местом исполнения договора является:
- a) место, указанное в договоре;
 - b) местожительства должника;
 - c) местожительства кредитора;
 - d) место, определенное данной правовой системой;
 - e) другие варианты.

6.3.4. Тематика курсовых работ

Не предусмотрено

6.3.5. Тематика контрольных работ

Не предусмотрены

6.4 Дополнительные задания

6.4.1. Задания для проведения текущей аттестации

- 1) Составить письменно глоссарий из 10 терминов, характерных для торгового права различных государств (термины выбираются студентами произвольно из числа наиболее значимых правовых институтов);
- 2) Подготовить ответы на вопросы:
 1. Что является предметом изучения торгового права зарубежных стран?
 2. Каковы основные отличия между романо-германской и англо-саксонской правовыми семьями?
 3. Что такое «судебный прецедент» и какова его роль в системе источников в странах романо-германской и англо-саксонской правовой семьи?
- 3) Охарактеризовать письменно принципы гражданского и торгового права зарубежных стран.
- 4) Исследовать законодательство Великобритании, Германии, Франции и России с целью проведения сравнительно-правового анализа действующих норм в сфере организационно-правовых форм юридических лиц.
- 5) Заполнить таблицу «Сравнительно-правовой анализ вещных прав в США и Франции»:

	<i>Сходства</i>	<i>Отличия</i>
<i>Право собственности</i>		
<i>Сервитут</i>		
<i>Доверительная собственность</i>		

- б) Составить таблицу «Сравнительный анализ форм ответственности в романо-германском и англо-американском праве»:

	Романо-германская правовая семья	Англо-американская правовая семья
<i>Неустойка</i>		
<i>Возмещение убытков</i>		
<i>Иные формы ответственности</i>		

- 7) Составить презентацию из 20 слайдов по теме «Способы обеспечения исполнения обязательств в зарубежных странах».

**6.5 МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ
ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ И (ИЛИ) ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ,
ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ**

Оценка сформированности компетенций по дисциплине «Торговое право зарубежных стран» осуществляется в форме зачета, который проводится путем собеседования по вопросам к зачету, представленным в разделе 6.3.1. данной РПД.

Критерии оценки представлены в разделе 6.3.2 данной РПД.

Утвержденный перечень вопросов к зачету находится в папке «Промежуточная аттестация» к ОПОП ВО 40.03.01 Юриспруденция.